



NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.

12 AYLIK FİNANSAL SONUÇLAR

CEO'NUN MESAJI

Netaş CEO'su C. Müjdat Altay, "2016 hedeflerimize ulaştığımızı gururla belirtmek isterim. Zorlu pazar koşullarına rağmen FAVÖK'ümüzü 73MTL'den 91MTL'ye yükselttik. FAVÖK marjımızı ise 200 baz puanının üzerinde arttırarak %9.4'e çıkarttık. Bu olumlu sonucu mümkün kılan temel etkenlerin başında sahip olduğumuz ArGe yeteneği ve birikimi geliyor. 700'ü aşkın mühendisin yer aldığı ArGe merkezimizde, 2016 da yaptığımız çalışmalarla 4.5G gibi büyük bir projeye imza atarken, siber güvenlik gibi ülkemiz için çok kritik önem taşıyan alanlarda milli teknoloji çözümleri ürettik. Diğer taraftan dünyanın en büyük operatörlerine yaptığımız yazılım ihracatıyla bu alandaki liderliğimizi sürdürüyoruz. 2016 yılında yaptığımız 118 patent başvurusu ve Avrupa ArGe kurumlarında aldığımız etkin görevlerden memnuniyet duyuyoruz.

Diğer taraftan servis organizasyonumuzu, günümüz koşullarına ve müşteri ihtiyaçlarına uygun olarak yeniden yapılandırmamız verimliliğimizi ve dinamizmimizi yükselterek neticelerimize olumlu yansıdı. Bu kapsamda servis portföyümüzdeki "Yönetilebilir hizmetler" ve "Katma değerli servis çözümleri"nin ağırlığını arttırdık. 2016'nın bir diğer başarısı ise uluslararası pazarlardaki çalışmalarımız sonucunda aldığımız sipariş miktarındaki %220 artıştır. Bu Netaş'ın bölgesel genişlemesinin hızlanarak devam ettiğinin göstergesidir.

2016 yılında, teknoloji ürün ve hizmetlerine yönelik talebi karşılamak için farklı sektörlerdeki müşterilerimize teknoloji danışmanlığı, iş uygulamaları ve satış sonrası destek dahil olmak üzere uçtan uça katma değerli çözümler sunmaya devam ettik.

2016 yılını doğru stratejiler ve isabetli öngörülerimiz sayesinde başarıyla tamamlamanın gururu içindeyiz. Netaş'ın 2017 yılını da başarıyla geçirecek konumda ve güçte olduğuna inanıyoruz.

ONİKİ AYLIK PERFORMANS ÖZETİ

- FVÖK rakamımız %29 oranında artarak 69 milyon TL seviyesine ulaştı.
- TL bazlı FAVÖK rakamımız %24 oranında artarak 91 milyon TL seviyesine ulaştı.

ÖZET FİNANSALLAR

Milyon TL	12A16	12A15	y/y %
Hasılat	969,8	1009,0	(3,9%)
Satışların Maliyeti	(835,4)	(895,1)	(6,7%)
Brüt Kar	134,4	113,9	18,0%
<i>Brüt Kar Marjı %</i>	<i>13,9%</i>	<i>11,3%</i>	<i>257</i>
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri	(44,4)	(42,6)	4,3%
Genel yönetim giderleri	(24,4)	(23,8)	2,3%
Araştırma ve geliştirme giderleri	-	(4,0)	-
Teşvikler	3,1	9,7	-
FVÖK	68,7	53,2	29,1%
<i>FVÖK margin %</i>	<i>7,1%</i>	<i>5,3%</i>	<i>181</i>
Amortisman	22,5	20,3	10,5%
FAVÖK	91,1	73,5	24,0%
<i>FAVÖK margin %</i>	<i>9,4%</i>	<i>7,3%</i>	<i>211</i>

FVÖK = Brüt Kar - Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri - Genel Yönetim Giderleri - Araştırma ve Geliştirme Giderleri + ARGE Teşvikleri

ARGE Teşvikleri = Sermaye Piyasası standartlarına göre hazırlanan mali tablolarda Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler hesabında gösterilmiştir.

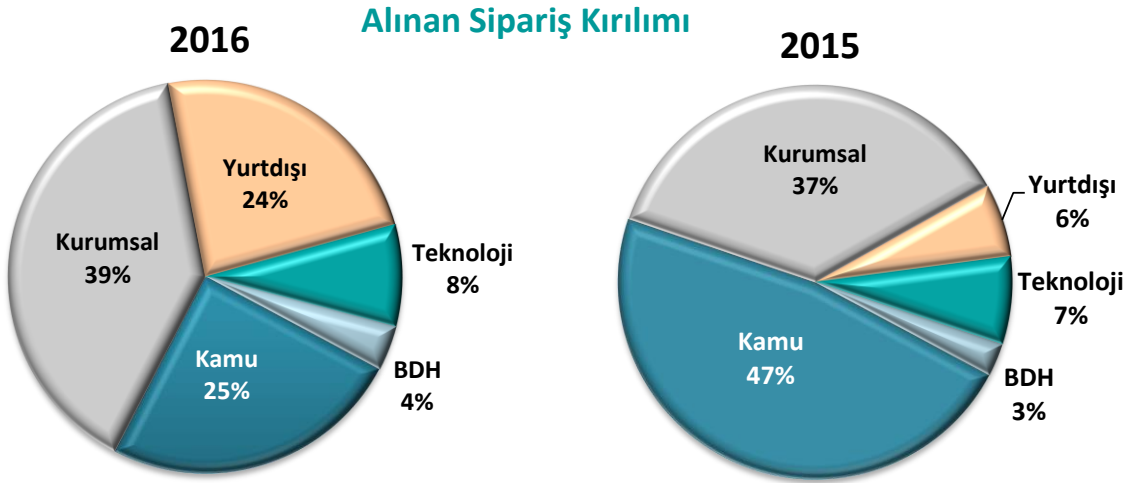
Operasyon Giderleri= Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri + Genel Yönetim Giderleri + Araştırma ve Geliştirme Giderleri - ARGE Teşvikleri

FAVÖK = FVÖK + Amortismanlar

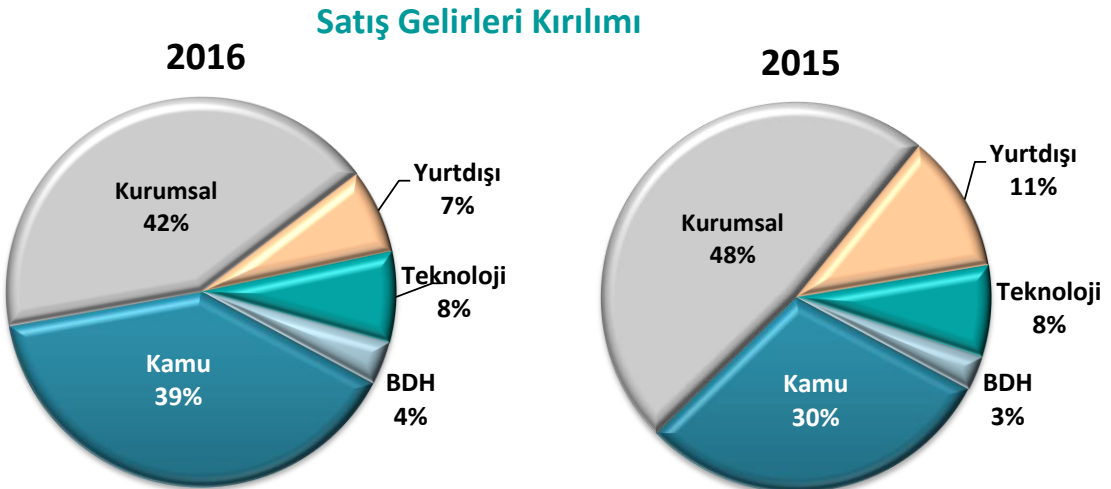
OPERASYONEL PERFORMANS

Siparişler ve Satış Gelirleri

2016 yılında alınan sipariş miktarı 878,9 milyon TL (290,7 milyon ABD Doları) ve kayıtlı sipariş miktarı ise 637 milyon TL (210,4 milyon ABD Doları) olarak gerçekleşmiştir. Aralık 2016'da imzalanan Sonatrach sözleşmesinin pozitif etkisiyle 2016 yılında yurtdışı pazarlarda alınan sipariş miktarında ciddi bir artış kaydedilmiştir. Grubun toplam alınan sipariş miktarı kamu ve kurumsal segmentlerdeki gerileme nedeniyle bir önceki yıla kıyasla %18,3 oranında azalmıştır. Buna karşın kayıtlı sipariş miktarındaki daralma %2,4 ile sınırlı kalmıştır.



Uluslararası pazarlardaki gerilemeye bağlı olarak, konsolide satış gelirleri 2015 yılına kıyasla 2016 yılında %3,9 oranında azalmıştır. Yurtdışı pazarların ve Kurumsal segmentin satış gelirleri üzerindeki negatif etkisine rağmen BDH ve Kamu segmentindeki gelir artışı sayesinde konsolide satış gelirlerindeki düşüş oldukça limitli düzeyde kalmıştır. Yurtdışı pazarlardan elde edilen satış gelirleri bir önceki yıla kıyasla %2,5 oranında artmıştır.



OPERASYONEL PERFORMANS

2016 (Milyon TL)	Kamu	Kurumsal	Uluslararası	Teknoloji	BDH	Dağıtılan mayan (*)	Toplam
Satış gelirleri	382,0	412,1	68,1	73,0	34,7	-	969,8
Satışların maliyeti	(323,1)	(362,1)	(54,3)	(69,8)	(18,0)	(8,2)	(835,4)
Brüt kar	58,9	49,9	13,9	3,2	16,7	(8,2)	134,4
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri	(14,3)	(21,2)	(8,8)	-	-	-	(44,4)
Genel yönetim giderleri	-	-	-	-	-	(24,4)	(24,4)
Araştırma ve geliştirme giderleri	-	-	-	-	-	-	-
Bölüm Faaliyet Karı / (Zararı)	44,6	28,7	5,0	3,2	16,7	(32,6)	65,6
Bölüm Faaliyet Karı Marjı	12%	7%	7%	4%	48%		7%

2015 (Milyon TL)	Kamu	Kurumsal	Uluslararası	Teknoloji	BDH	Dağıtılan mayan (*)	Toplam
Satış gelirleri	302,4	485,7	115,8	76,5	28,6	-	1.009,0
Satışların maliyeti	(269,5)	(438,5)	(82,1)	(71,3)	(27,6)	(6,1)	(895,1)
Brüt kar	32,9	47,2	33,7	5,2	1,0	(6,1)	113,9
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri	(14,8)	(19,7)	(8,1)	-	-	-	(42,6)
Genel yönetim giderleri	-	-	-	-	-	(23,8)	(23,8)
Araştırma ve geliştirme giderleri	-	-	-	(4,0)	-	-	(4,0)
Bölüm Faaliyet Karı / (Zararı)	18,1	27,5	25,6	1,2	1,0	(29,9)	43,5
Bölüm Faaliyet Karı Marjı	6%	6%	22%	2%	4%		4%

Kamu

Gerek yurtiçi gerekse yurtdışında yaşanan ekonomik ve politik dalgalanmalar sebebiyle azalan alınan sipariş miktarına rağmen, 2016 yılında kamu segmentinde iyi bir ilerleme kaydedilmiş ve bir önceki yıla kıyasla %26,3 oranında bir gelir artışı sağlanmıştır.

Yurtiçi ve yurtdışında 1500'den fazla ve farklılık gösteren müşteri kitlesi sayesinde 31 Mayıs 2016 tarihinde getirilen bir yıl süreli kamu ihalelerine girme yasağının 2016 yılı finansallarımız üzerindeki etkisi oldukça sınırlı olmuştur.

Fatih ve Türkiye Futbol Federasyonu (TFF) projelerinin pozitif etkisiyle kamu kurumları için yapılan projelerinin toplam gelirler içindeki payı 2015 yılındaki %17 seviyesinden 2016 yılında %25'e yükselmiştir. Bunun yanı sıra, savunma sanayi için yapılan projelerin toplam gelirler içindeki payı bir önceki yıla kıyasla %6'dan %11'e yükselmiştir. Bu yükselişte Aselsan, Roketsan ve diğer savunma sanayi şirketleriyle yürütülen projeler pozitif katkı sağlamıştır.

Kurumsal

Zorlu pazar şartları nedeniyle kurumsal segmentte 2016 yılında alınan sipariş miktarı bir önceki yıla kıyasla %12,2 oranında azalmıştır. Kurumsal segment satış gelirleri 2015 yılına kıyasla 2016 yılında %15,1 oranında gerilemiş olsa da operasyonel karlılığa olan etkisi 2015 yılına kıyasla %4,3 oranında artmıştır. Kurumsal segmentin konsolide operasyonel karlılık içindeki payı 29 milyon TL'dir.

OPERASYONEL PERFORMANS

■ Uluslararası

Aralık ayında imzalanan Sonatrach sözleşmesiyle, yurtdışı operasyonlarının 2016 yılı alınan sipariş rakamı bir önceki yıla kıyasla %220,3 oranında artarak ciddi bir sıçrama gerçekleştirmiştir. Sonatrach projesi hariç bakıldığında da yurtdışı operasyonlardaki alınan sipariş miktarı 2015 yılının üzerindedir. Bu pozitif katkının sağlanmasının temel sebebi ise ATM Mobilis gibi devam eden yüksek hacimli projelerdir. ATM Mobilis projesi, 2014 yılında Cezayir'in mobil operatörlerinden ATM Mobilis ile beş yıllığına imzalanan, 2G ve 3G transmisyon altyapısının iyileştirilmesi ve radio frekansı (RF) optimizasyonu çözümleri sağlanmasını içeren bir projedir.

2015 yılının yüksek bazı sebebiyle yurtdışı operasyonların satış gelirleri 2016 yılında gerilemiş görünmektedir.

■ Teknoloji

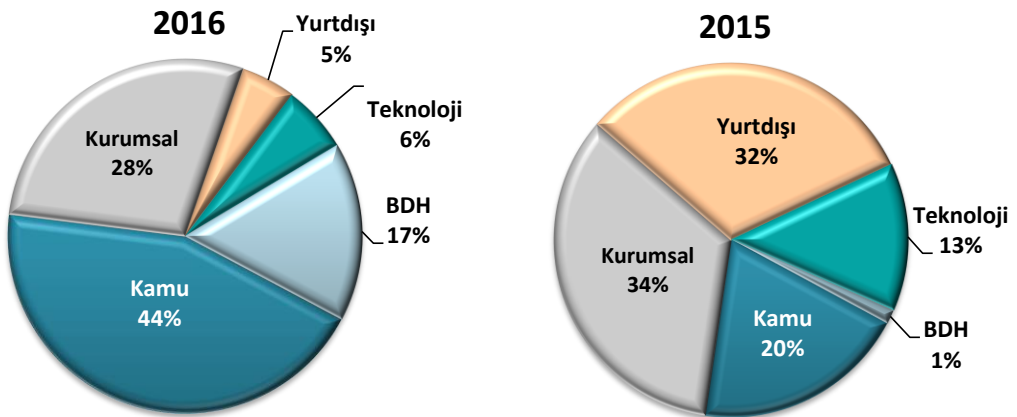
Genband, Kapsch ve Mitel ile Netaş arasındaki araştırma geliştirme faaliyetleri 2016 yılında da devam etmiştir. Kapsch projesi 2016 yılının Aralık ayında tamamlanmıştır. Dalgalı piyasa koşullarına bağlı olarak Teknoloji segmentindeki satış gelirleri bir önceki yıla kıyasla yatay seviyede kalmıştır.

■ BDH

Tüm servis sağlayıcıları için oldukça zor bir yıl olmasına rağmen, başarılı operasyonel faaliyetleri ve etkin yönetim stratejisi sayesinde 2016 yılında BDH'nin satış gelirleri %21 ve alınan sipariş miktarı ise bir önceki yıla kıyasla %11,6 oranında artmıştır.

Katma değeri yüksek servis hizmetleri sayesinde BDH'nin 2016 yılı operasyonel karlılık içindeki payı 2015 yılına kıyasla çok ciddi düzeyde artarak 16,7 milyon TL'ye ulaşmıştır (2015 yılı operasyonel karlılığına katkısı: 1 milyon TL). Katma değerli servis çözümlerine yönelik yeni strateji ile BDH'nin toplam gelirler içindeki payı 2015 yılındaki %2,8 seviyesinden 2016 yılında %3,6 seviyesine yükselmiştir. BDH, ilerleyen dönemlerde de pazarın yüksek potansiyelinden faydalanmak için pazar uygulamalarına odaklanmaya devam edecek.

Operasyonel Karlılık Dağılımı



KONSOLİDE FİNANSAL PERFORMANS

■ BDH'nin ve Kamu segmentinin yıl içinde gösterdiği başarılı performansa rağmen uluslararası satış gelirlerindeki azalmanın etkisiyle konsolide satış gelirleri 2016 yılında %3,9 oranında azalarak 969,8 milyon TL olmuştur. Pazarda yaşanan sıkıntılara rağmen, devam eden büyük ölçekli projelerden sağlanan gelirlere bağlı olarak Türkiye operasyonlarının satış gelirleri %2,5 oranında artış kaydederek 820,1 milyon TL seviyesine ulaşmıştır.

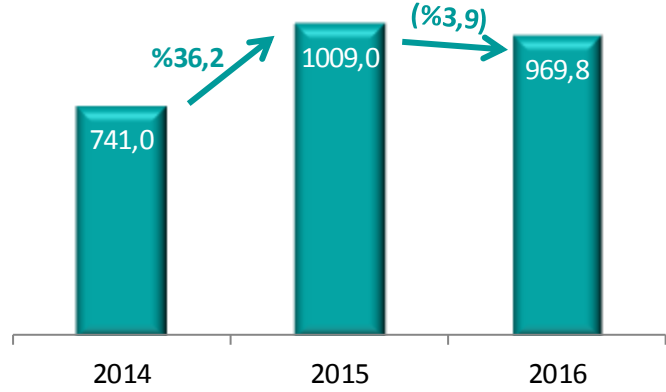
■ Konsolide brüt kar marjımız 2016 yılında 257 baz puan artarak %13,9 seviyesine ulaşmıştır. Başarılı bir şekilde uygulanan yeni servis stratejisinin brüt kar marjı üzerinde ciddi bir katkısı olmuştur. 2015 yılında %8 olan servis hizmetlerinden elde edilen gelirin toplam gelirler içindeki payı 2016 yılında %19'a ulaşmıştır.

■ Maliyetleri kırmak ve etkinliği artırmak amacıyla alınan başarılı tedbirlerin yardımıyla faaliyet giderleri 2016 yılında bir önceki yıla kıyasla azalmıştır. Sonuç olarak, yeni servis stratejisinin de etkisiyle Grubun konsolide faaliyet geliri rakamı %29,1 oranında artarak 68,7 milyon TL'ye ulaşmıştır. Faaliyet kar marjı ise 181 baz puan artarak 2015'teki %5,3 seviyesinden 2016 yılında %7,1 seviyesine yükselmiştir.

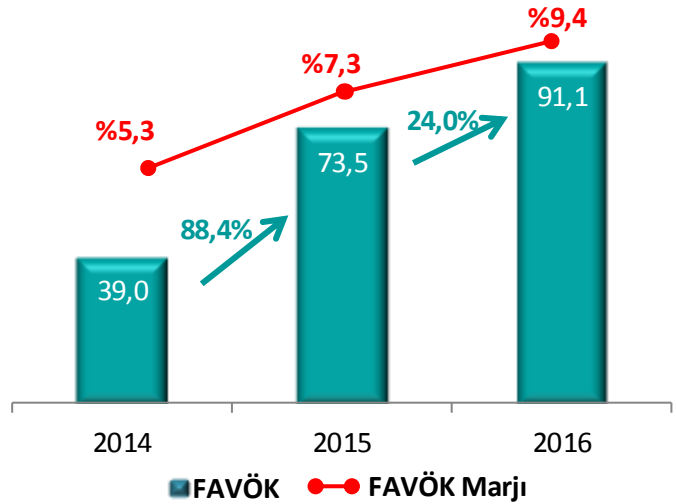
■ 2015 yılında 30,2 milyon TL olan esas faaliyetlerden diğer giderler rakamı ise 21,7 milyon TL tutarındaki Nortel Networks alacaklarıyla beraber diğer karşılık giderlerine de 2016 yılsonu finansalları itibariyle karşılık ayrılması sonucunda 50,7 milyon TL'ye yükselmiştir.

■ 2015 yılsonu itibariyle 73,5 milyon TL olan **Faiz Vergi Amortisman Öncesi Kar (FAVÖK)** rakamı %24,0 oranında artarak 2016 yılında 91,1 milyon TL seviyesine yükselmiştir. FAVÖK marjı ise Grubun 2016 yılsonu FAVÖK artışı beklentisinin üzerinde bir performans göstererek 211 baz puanlık bir artışla %9,4 seviyesine ulaşmıştır.

Satış Gelirleri (milyon TL)



FAVÖK (milyon TL)



OPERASYONEL PERFORMANS

- 2015 yılın sonu itibariyle 60,3 milyon TL olan Grubun konsolide finansal gelirleri 2016 yılındaki kur farkı gelirlerinin bir önceki yıla kıyasla daha düşük olması sebebiyle 51,4 milyon TL olarak kaydedilmiştir. 15 Temmuz olayları sonrasında Fatih projesinde yaşanan gecikmelerin finansmanı için yeniden yapılandırılan banka kredileri sebebiyle 2015 yılında 38,2 milyon TL olan finansal gider rakamı 2016 yılın sonu itibariyle 49,8 milyon TL'ye yükselmiştir.
- Nortel Networks alacakları için ayrılan karşılıkların (%45 oranında) negatif etkisi sebebiyle 2016 yılı net kar rakamı 2015 yılında 34,3 seviyesindeyken 2016 yılında 18,7 milyon TL seviyesine gerilemiştir.

BORÇLULUK ve NET İŞLETME SERMAYESİ

- **Grubun nakit ve nakit benzerleri** 2016 yılsonu itibariyle 115,6 milyon TL iken **net borçluluk** rakamı 239,2 milyon TL seviyesindedir.
- Grubun toplam finansal borcu 354,9 milyon TL seviyesinde olup borcun %80'ini TL, %20'ise ABD Doları cinsindendir.
- Borcun ortalama vadesi bir yıldan azdır.

(milyon TL)	Konsolide Toplam Borç	Nakit ve Nakit Benzerleri	Net Borçluluk
2016	354,9	115,6	239,2
2015	333,1	226,1	107,0

2016	TL	USD
Kısa Vadeli Borçlar	349,5	99,3
Kredi Faiz Tahakkuku	5,4	1,5
Toplam Borç	354,9	100,8

Grubun **net işletme sermayesi*** (uzun vadeli ticari alacaklar ve borçlar dahil) gereksinimi 2016 yıl sonu itibariyle uzun dönemli büyük projelerin finansmanı nedeniyle 665 milyon TL olarak gerçekleşmiştir (2015: 431 milyon TL).

*** Net İşletme Sermayesi = (Dönen Varlıklar – Nakit ve Nakit Benzerleri + Uzun Vadeli Ticari Alacaklar) - (Kısa Vadeli Yükümlülükler - Kısa Vadeli Borçlanmalar + Uzun Vadeli Ticari Borçlar)**

FİNANSAL TABLOLAR

NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.

31.12.2015 ve 31.12.2016 Tarihlerinde Sona Eren Döneme Ait

SPK Mevzuatı Çerçevesinde Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış

Kar veya Zarar Tablosu

(TL)

2016/12

2015/12

HASILAT	969.843.424	1.008.993.097
Satışların Maliyeti (-)	(835.419.643)	(895.090.264)
BRÜT KAR	134.423.781	113.902.833
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	(44.406.817)	(42.588.722)
Genel Yönetim Giderleri (-)	(24.402.568)	(23.844.072)
Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	-	(3.968.273)
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	4.840.922	11.091.203
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler (-)	(50.720.228)	(30.248.471)
ESAS FAALİYET KARI	19.735.090	24.344.498
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler/ (Giderler)	41.395	(68.766)
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Karlarından Paylar	1.257.100	624.581
FİNANSMAN GELİRİ ÖNCESİ FAALİYET KARI	21.033.585	24.900.313
Finansman Gelirleri	51.405.211	60.326.697
Finansman Giderleri (-)	(49.766.936)	(38.153.518)
VERGİ ÖNCESİ KAR	22.671.860	47.073.492
Vergi (gideri)/ geliri	(4.001.849)	(12.768.417)
- Dönem vergi (gideri)/geliri	(313.751)	(2.499.583)
- Ertelenmiş vergi geliri/ (gideri)	(3.688.098)	(10.268.834)
DÖNEM KARI	18.670.011	34.305.075
TOPLAM KAPSAMLI GELİR	112.494.980	114.302.881
FAVÖK	91.124.536	73.493.963

FİNANSAL TABLOLAR

NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.

31.12.2015 ve 31.12.2016 Tarihleri İtibariyle SPK Mevzuatı Çerçevesinde
Ulusallararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış

Konsolide Bilanço (TL)

	2016/12	2015/12
Nakit ve Nakit Benzerleri	115.641.750	226.061.741
Ticari Alacaklar	697.710.992	596.232.981
Diğer Alacaklar	511.938	251.083
Türev Varlıklar	0	109.927
Stoklar	83.991.024	103.016.525
Devam Eden Sözleşmelere İlişkin Varlıklar	148.684.598	99.108.517
Diğer Dönen Varlıklar	76.248.383	69.174.922
Toplam Dönen Varlıklar	1.122.788.685	1.093.955.696
Ticari Alacaklar	88.574.586	109.479.328
Maddi Duran Varlıklar	40.167.155	40.220.084
Finansal Yatırımlar	1.940.781	862.056
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	105.917.725	90.035.336
Şerefiye	64.500.278	53.290.807
Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	41.417.447	36.744.529
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	5.121.827	2.601.418
Ertelenmiş Vergi Varlıkları	2.287.385	7.343.535
Diğer Duran Varlıklar	8.688.748	8.117.703
Toplam Duran Varlıklar	252.698.207	258.659.460
Toplam Varlıklar	1.375.486.892	1.352.615.156
Kısa Vadeli Borçlanmalar	354.859.452	333.068.285
Türev Yükümlülükler	2.678.753	0
Ticari Borçlar	240.464.539	350.117.975
Diğer Borçlar	8.686.841	12.731.107
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	17.825.631	13.034.339
Ertelenmiş Gelirler	59.914.737	67.306.810
Kısa Vadeli Karşılıklar	21.178.816	21.376.150
Alınan Avanslar	78.212.274	66.778.156
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü	297.664	1.959.934
Kısa Vadeli Yükümlülükler	784.118.707	866.372.756
Ticari borçlar	1.945.728	12.781.889
Uzun Vadeli Karşılıklar	22.207.434	20.513.651
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	17.519.146	15.745.963
Uzun Vadeli Yükümlülükler	41.672.308	49.041.503
Toplam Özkaynaklar	549.695.877	437.200.897
Toplam Kaynaklar	1.375.486.892	1.352.615.156

FİNANSAL TABLOLAR

NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.

31.12.2015 ve 31.12.2016 Tarihlerinde Sona Eren Döneme Ait

SPK Mevzuatı Çerçevesinde Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış

Nakit Akış Tablosu

(TL)

	2016/12	2015/12
Net Dönem (Zararı) / Karı	18.670.011	34.305.075
Dönem Net Karı Mutabakatı ile ilgili Düzeltmeler	92.358.942	60.232.327
İşletme Sermayesinde Gerçekleşen Değişimler	(150.444.443)	(5.178.900)
Faaliyetlerden (Kullanılan) Elde Edilen Nakit Akışları	(39.415.490)	89.358.502
Ödenen vergiler	(1.976.021)	(2.373.974)
Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Karşılıklar		
Kapsamında Yapılan Ödemeler	(25.856.888)	(21.086.123)
Yatırım Faaliyetlerinden Kaynaklanan Nakit Akışları	(9.823.496)	(5.677.970)
Finansman Faaliyetlerinden Nakit Akışları	(16.527.804)	87.051.339
Dönem Sonu Nakit ve Nakit Benzerleri	115.641.750	226.061.741

NETAŞ HAKKINDA

Netaş, bilgi ve iletişim teknolojileri alanındaki yenilikçi ve yaratıcı çözümlerle, ulusal ve uluslararası pazarda, servis sağlayıcılar ve kurumlara uçtan uca katma değerli çözümler, sistem entegrasyonu ve teknoloji hizmetleri sunuyor. 1967’den beri sahip olduğu yetkinlik, geniş bilgi ve güçlü deneyimle iş verimliliğinin artışı için çalışan Netaş, bilişim teknolojileri alanındaki faaliyetlerini, güçlü bir birikime sahip yeni nesil ArGe biriminin katkılarıyla sürdürüyor. Aynı zamanda Türk Silahlı Kuvvetleri’nin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla, savunma iletişim ağının modernizasyonunda da önemli bir rol oynuyor.

Türkiye’deki Bilişim 500 bilişim şirketi arasında, 5. kez “Yazılım İhracatı Şampiyonu” olan Netaş, 160’tan fazla küresel operatör için yazılım çözümleri geliştiriyor. Bilişim 500 tarafından açıklanan, 2015 yılı sonuçlarına göre ilk 500 şirket arasında “Yılın Sistem Entegratörü”, “Yılın Sistem Entegratörü – Yazılım”, “Yılın Sistem Entegratörü –Donanım”, “Yılın Ağ Donanımı” ve “Yılın Kurulum Bakım Destek Hizmetleri” kategorilerinde de liderliğini devam ettiriyor. 2015 sonu itibariyle son 7 yılda, ciro bazında, yıllık ortalama büyüme oranı (CAGR) % 25 olan Netaş; müşterilerine network, güvenlik, tümleşik iletişim, sanallaştırma, bulut bilişim, savunma teknolojileri, kamu güvenliği, geniş bant mobil erişim, optik ve taşıyıcı Ethernet, GSM-R, IT entegrasyonu, stratejik dış kaynak kullanımı ve özgün yazılım geliştirme konularında çözüm sunuyor.

Netaş, teknoloji danışmanlığından satış sonrası desteğe kadar, Türkiye’nin yanı sıra Asya-Pasifik ülkeleri, Bağımsız Devletler Topluluğu ile Kuzey Afrika’daki kurumlara, kamu ve savunma sanayisine hizmet veriyor.

Hisselerinin yüzde 36,96’sı Borsa İstanbul’da (BIST) işlem gören şirketin başlıca ortakları arasında, yüzde 48,04 payla OEP (One Equity Partners) Turkey Tech B.V. ve yüzde 15 payla Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı yer alıyor.

MALİ TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

Şirket ve Türkiye’de yerleşik bağlı ortaklıkları, yasal defterlerini ve kanuni finansal tablolarını Türk Ticaret Kanunu (“TTK”) ve vergi mevzuatınca belirlenen muhasebe ilkelerine uygun olarak tutmakta ve hazırlamaktadır.

Yabancı ülkelerde faaliyet gösteren bağlı ortaklıklar muhasebe kayıtlarını ve yasal finansal tablolarını bağlı bulundukları ülkenin para birimi cinsinden ve o ülkelerin mevzuatına uygun olarak hazırlamaktadırlar.

İlişikteki özet konsolide finansal tablolar Sermaye Piyasası Kurulu’nun (“SPK”) 13 Haziran 2013 tarih ve 28676 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan Seri II, 14.1 No’lu “Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği” (“Tebliğ”) hükümlerine uygun olarak hazırlanmış olup Tebliğin 5. Maddesine istinaden Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (“KGK”) tarafından yürürlüğe konulmuş olan Türkiye Muhasebe Standartları / Türkiye Finansal Raporlama Standartları ile bunlara ilişkin ek ve yorumları (“TMS/TFRS”) esas alınmıştır.

İlişikteki yıl sonu konsolide mali tablolar ve dipnotlarında 31.12.2016 ve 31.12.2015 itibarıyla konsolide bilançolar ve konsolide kar veya zarar tabloları mukayeseli olarak yer almaktadır.

İLETİŞİM

Netaş’a ilişkin finansal raporlar ve ek bilgiler için www.netas.com.tr adresini ziyaret edebilir ya da aşağıdaki yetkilimizle iletişim kurabilirsiniz;

Çağrı DEMİREL
Yatırımcı İlişkileri Müdürü
Tel: +90 216 522 5209
cagrid@netas.com.tr
yatirimci@netas.com.tr