

# NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş. ALTI AYLIK FİNANSAL SONUÇLAR



## ALTI AYLIK PERFORMANS ÖZETİ

2017 yılının ilk yarısında;

- ☐ Alınan sipariş miktarı %33 oranında artış kaydederek 445 milyon TL'ye yükseldi.
- ☐ Kayıtlı siparişler 2016 yılsonuna kıyasla %11 oranında artarak 709 milyon TL'ye ulaştı.
- ☐ Satış gelirleri %9 oranında artarak 493 milyon TL'ye ulaştı.

## ÖZET FİNANSALLAR

Milyon TL	1Y2017	1Y2016	y/y %
<b>Hasılat</b>	<b>493,3</b>	<b>453,1</b>	<b>8,9%</b>
Satışların Maliyeti	(440,8)	(401,2)	9,9%
<b>Brüt Kar</b>	<b>52,5</b>	<b>51,9</b>	<b>1,2%</b>
<i>Brüt Kar Marjı %</i>	<i>10,6%</i>	<i>11,5%</i>	<i>(81)</i>
<b>Operasyonel Giderler</b>	<b>(41,8)</b>	<b>(35,2)</b>	<b>18,7%</b>
<b>FVÖK</b>	<b>10,7</b>	<b>17,5</b>	<b>(39,2%)</b>
<i>FVÖK margin %</i>	<i>2,2%</i>	<i>3,9%</i>	<i>(171)</i>
Amortisman	13,2	11,0	19,7%
<b>FAVÖK</b>	<b>23,9</b>	<b>28,6</b>	<b>(16,5%)</b>
<i>FAVÖK margin %</i>	<i>4,8%</i>	<i>6,3%</i>	<i>(147)</i>

*FVÖK = Brüt Kar - Pazarlama Satış ve Dağıtım Giderleri - Genel Yönetim Giderleri - Araştırma ve Geliştirme Giderleri + ARGE Teşvikleri*

*ARGE Teşvikleri = Sermaye Piyasası standartlarına göre hazırlanan mali tablolarda Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler hesabında gösterilmiştir.*

*Operasyon Giderleri= Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri + Genel Yönetim Giderleri + Araştırma ve Geliştirme Giderleri - ARGE Teşvikleri*

*FAVÖK = FVÖK + Amortismanlar*

# OPERASYONEL PERFORMANS



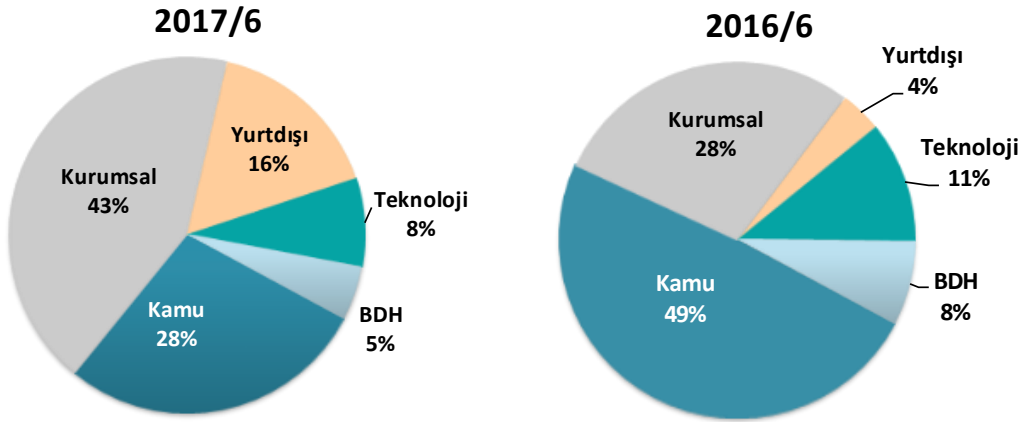
## OPERASYONEL PERFORMANS

### Siparişler & Satış Gelirleri



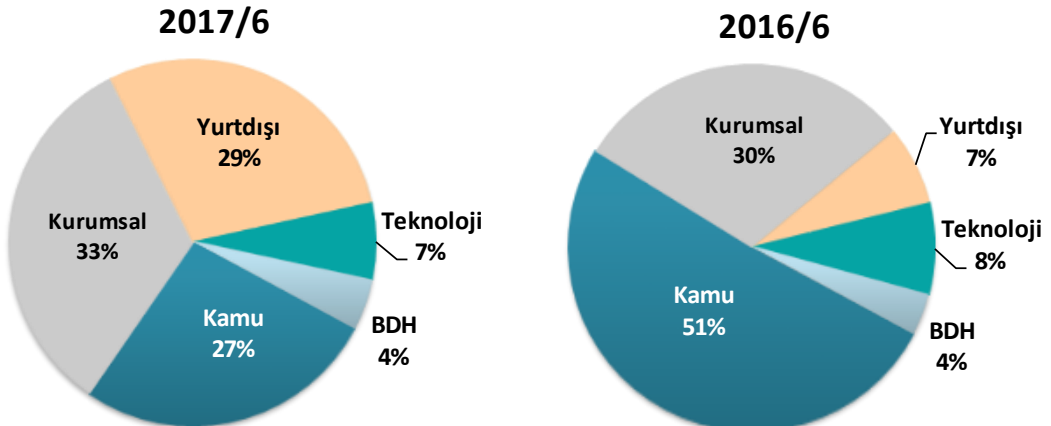
Uluslararası ve kurumsal segmentin pozitif katkısıyla **Grubun konsolide alınan sipariş miktarı** 2017 yılının ilk yarısında yıllık bazda %33 oranında artış kaydederek 445 milyon TL'ye ulaştı. **Kayıtlı sipariş miktarı** ise %11 oranında büyüyerek 2016 yılsonundaki 637 milyon TL tutarından 2017 yılının ilk yarısında 709 milyon TL'ye yükseldi.

### Alınan Sipariş Kırılımı



Netaş, yılın ilk yarısında uluslararası ve kurumsal segmentten elde edilen gelirlerin de etkisiyle güçlü bir büyüme kaydederek satış gelirlerini %9 oranında artırmayı başardı. Kurumsal segmentte imzalanan yeni sözleşmelerin yanı sıra Sonatrach projesi ile birlikte daha da artarak güçlenen uluslararası pazarların kayıtlı sipariş miktarı 2017 yılı satış gelirleri üzerinde olumlu etki yarattı. Yurtdışı satışlarının (Teknoloji hariç) toplam satışlar içindeki payı 2016 yılının ilk yarısındaki %7 seviyesinden 2017 yılının ilk yarısında %29'a yükseldi.

### Satış Gelirleri Kırılımı



## OPERASYONEL PERFORMANS

2017/6 (Milyon TL)	Kamu	Kurumsal	Uluslararası	Teknoloji	BDH	Dağıtılamayan (*)	Toplam
<b>Alınan Siparişler</b>	<b>124,8</b>	<b>190,2</b>	<b>72,3</b>	<b>35,6</b>	<b>21,6</b>	-	<b>444,6</b>
<b>Satış gelirleri</b>	<b>132,0</b>	<b>163,0</b>	<b>143,2</b>	<b>33,2</b>	<b>21,9</b>	-	<b>493,3</b>
Satışların maliyeti	(116,4)	(148,7)	(120,7)	(28,8)	(20,2)	(5,9)	(440,8)
<b>Brüt kar</b>	<b>15,6</b>	<b>14,3</b>	<b>22,5</b>	<b>4,4</b>	<b>1,7</b>	<b>(5,9)</b>	<b>52,5</b>
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri	(10,9)	(10,4)	(5,0)	-	-	-	(26,3)
Genel yönetim giderleri	-	-	-	-	-	(15,5)	(15,5)
Araştırma ve geliştirme giderleri	-	-	-	-	-	-	-
<b>Bölüm Faaliyet Karı / (Zararı)</b>	<b>4,7</b>	<b>3,8</b>	<b>17,5</b>	<b>4,4</b>	<b>1,7</b>	<b>(21,5)</b>	<b>10,7</b>
<b>Bölüm Faaliyet Karı Marjı</b>	<b>4%</b>	<b>2%</b>	<b>12%</b>	<b>13%</b>	<b>8%</b>		<b>2%</b>

2016/6 (Milyon TL)	Kamu	Kurumsal	Uluslararası	Teknoloji	BDH	Dağıtılamayan (*)	Toplam
<b>Alınan Siparişler</b>	<b>164,1</b>	<b>95,0</b>	<b>12,9</b>	<b>36,9</b>	<b>25,3</b>	-	<b>334,3</b>
<b>Satış gelirleri</b>	<b>231,0</b>	<b>137,1</b>	<b>32,5</b>	<b>36,2</b>	<b>16,3</b>	-	<b>453,1</b>
Satışların maliyeti	(196,4)	(125,9)	(25,4)	(34,7)	(14,8)	(3,9)	(401,2)
<b>Brüt kar</b>	<b>34,5</b>	<b>11,2</b>	<b>7,1</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>(3,9)</b>	<b>51,9</b>
Pazarlama, satış ve dağıtım giderleri	(10,3)	(10,0)	(4,6)	-	-	-	(24,8)
Genel yönetim giderleri	-	-	-	-	-	(10,4)	(10,4)
Araştırma ve geliştirme giderleri	-	-	-	-	-	-	-
<b>Bölüm Faaliyet Karı / (Zararı)</b>	<b>24,3</b>	<b>1,3</b>	<b>2,5</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>(14,4)</b>	<b>16,7</b>
<b>Bölüm Faaliyet Karı Marjı</b>	<b>11%</b>	<b>1%</b>	<b>8%</b>	<b>4%</b>	<b>9%</b>		<b>4%</b>

### Kamu



Bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla, 2017 yılının ilk yarısında kamu güvenliği projelerinden alınan sipariş miktarı %36 oranında yükselirken kamu güvenliğinden elde edilen satış geliri miktarı %83 oranında artış gösterdi. Kamu güvenliğine yönelik projelerden alınan siparişlerin pozitif etkisine rağmen Telekom sektörü ve kamu kurumları için yapılması planlanan projelerdeki ertelemeler nedeniyle konsolide alınan sipariş miktarı 2016 yılının ilk yarısına kıyasla 2017 yılının ilk yarısında %24 oranında geriledi.

Kamu güvenliği projelerinden elde edilen gelirler, Telekom ve Kamu Kurumları için yapılan projelerden elde edilen gelirdeki azalmayı büyük ölçüde bertaraf etmesine rağmen konsolide kamu gelirleri 2017 yılının ilk yarısında 132 milyon TL'ye geriledi.

### Kurumsal

Kamu segmentinde, 2016 yılında 95 milyon TL olan alınan sipariş miktarı 2017 yılının ilk altı aylık döneminde IGA ve diğer mevcut müşterilerle imzalanan yeni sözleşmelerin pozitif katkısıyla 190 milyon TL'ye yükseldi.

Çeşitlendirilmiş iş modeli ve 50 yıllık benzersiz tecrübesi sayesinde, pazarda devam eden belirsizliklere uyum sağlama konusunda çevik ve dinamik bir yapıya sahip olan Netas, Türkiye'deki lider pozisyonu ve teknoloji odaklı iş yapısı ile kurumsal segmentteki gelirlerini 2017 yılının ilk yarısında %19 oranında artırmayı başardı.



## OPERASYONEL PERFORMANS

### Uluslararası



Grup, stratejik hedeflerinin bir parçası olarak yurtdışı pazarlara olan nüfuzunu ve işlerin çeşitliliğini artırmak için çalışmalarını sürdürmeye devam etmektedir. Yılın ilk yarısında Grubun yurtdışı operasyonlarında alınan sipariş miktarı, Cezayir Savunma Bakanlığı için yapılan projenin ikinci fazı ve Türkmenistan ve Kazakistan gibi ülkelerdeki mevcut müşterilerden gelen siparişlerin de katkısıyla %459 oranında bir büyüme kaydetti.

2016 yılsonundaki güçlü kayıtlı sipariş miktarına bağlı olarak, uluslararası operasyonlardan elde edilen satış gelirleri 2017 yılının ilk yarısında bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %343 gibi ciddi bir artış gösterdi. Sonatrach projesi ve devam eden ATM Mobilis projesi sayesinde yurtdışı operasyonların satış gelirleri 2017 yılının ilk yarısında 143 milyon TL'ye ulaştı.

### Teknoloji

Genband ile devam eden uzun vadeli ilişkilerin pozitif katkısıyla, 2017 yılının ilk yarısında Teknoloji segmentinde alınan sipariş miktarı neredeyse yatay seviyede kaldı. Satış gelirlerindeki daralmaya rağmen başarılı maliyet azaltıcı çalışmalar sayesinde brüt kar rakamı 2016 yılının ilk yarısındaki 1 milyon TL seviyesinden 4 milyon TL'ye yükseldi.



### BDH

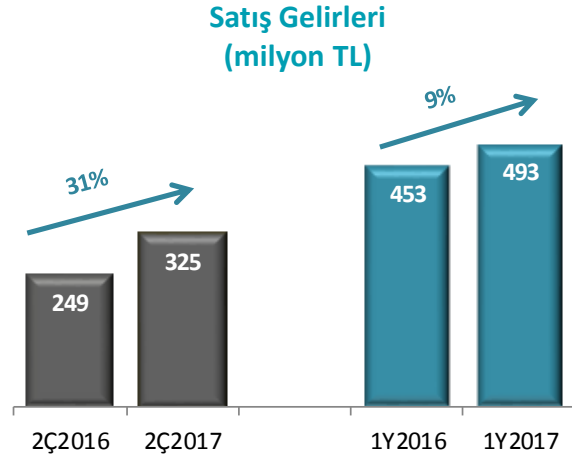
Elverişsiz pazar koşullarına bağlı olarak artan güvensizlik ortamının bir sonucu olarak, BDH'in alınan sipariş miktarı 2017 yılının ilk yarısında %15 oranında azaldı. Ancak, Grubun servis hizmetlerinden elde edilen gelirleri, verimlilik artışı ve ekonomik belirsizliklere bağlı olarak yapılan kontrollü harcamalar sayesinde %34 oranında artış gösterdi.

# KONSOLIDE FINANSAL PERFORMANS



## KONSOLİDE FİNANSAL PERFORMANS

**Konsolide satış gelirleri** Cezayir Savunma Bakanlığı için yapılan proje, Sonatrach projesi ve devam eden diğer yurtiçi ve yurtdışı projelerinin katkısıyla **2017 yılının ikinci çeyreğinde yıllık bazda %31 oranında arttı.** Böylece, 2017 yılının ilk yarısında yurtdışı ve kurumsal segmentteki gelir artırıcı çalışmalar sayesinde **Grubun konsolide satış gelirleri bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %9 oranında artarak 493 milyon TL'ye ulaştı.**



**Konsolide brüt kar rakamı** ise **2017 yılının ikinci çeyreğinde** yıllık bazda **%19 oranında artarak 35 milyon TL'ye** ulaşırken, **2017 yılının ilk yarısında** ise **%1,2 gibi hafif bir artışla 52 milyon TL seviyesinde gerçekleşti.**

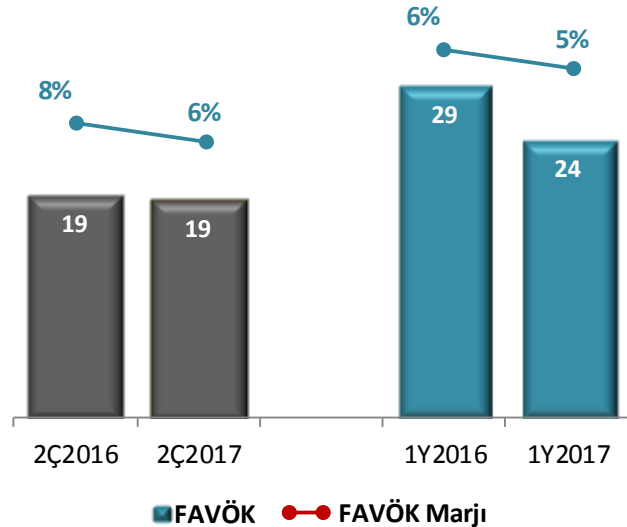
2017 yılının ilk yarısında Kurumsal ve Teknoloji segmentlerindeki brüt kar marjı artışına rağmen, Kamu segmentinin brüt kar marjı dalgalı piyasa koşullarından olumsuz etkilendi. Sonuç olarak **Grubun konsolide brüt kar marjı** 2016 yılının birinci yarısındaki %11,5 seviyesinden **2017 yılının ilk yarısında %10,6 seviyesine geriledi.**

**Faaliyet giderleri,** dolar bazlı maliyetlerin artışına bağlı olarak 2016 yılının birinci yarısındaki 35 milyon TL seviyesinden **2017 yılının ilk yarısında 42 milyon TL** seviyesine yükselmesine rağmen **faaliyet giderlerinin satışlara oranı yatay seviyede kaldı.**

**Konsolide faaliyet karı** ise artan faaliyet giderleri ve kur artışına bağlı olarak 2016 yılının birinci yarısındaki 21 milyon TL seviyesinden 2017 yılının birinci yarısında 11 milyon TL seviyesine geriledi.

Netaş, **2017 yılının ilk altı ayında** geçen yılın aynı dönemine kıyasla %16 oranında bir düşüşle **24 milyon TL tutarında bir FAVÖK rakamı kaydetti.** **FAVÖK marjı** ise 2016 yılının ilk yarısına kıyasla 147 baz puan azalarak **%5 seviyesinde gerçekleşti.** Grup, 2017 yılının birinci çeyreğindeki sert düşüşe rağmen 2016 yılının ikinci çeyreğinde 18,8 milyon TL olan **FAVÖK rakamını 2017 ikinci çeyreğinde 19,2 milyon TL'ye çıkarmayı başardı.**

### FAVÖK (milyon TL)





## KONSOLİDE FİNANSAL PERFORMANS

- Grubun 2016 yılının birinci yarısında 1 milyon TL olan **finansal gelirleri** 2017 yılının birinci yarısında Dolar'ın Türk Lirası karşısında artan değeri sayesinde 5 milyon TL'ye yükseldi. Grup, **başarılı borç yönetimi sayesinde** bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla **finansal giderlerini 6 milyon TL azaltmayı başardı**.
- **Sonuç olarak Grup**, 2016 yılının ilk yarısında 4 milyon TL olan **net kar rakamını 2017 yılının ilk yarısında 7 milyon TL'ye çıkardı**.

## BORÇLULUK VE NET İŞLETME SERMAYESİ

- 2017 yılının birinci yarısı itibariyle Grubun **nakit ve nakit benzerleri 64 milyon TL** ve **net borçluluğu** ise 247 milyon TL'dir.
- 2016 yılsonu itibariyle 355 milyon TL olan Grubun **toplam finansal borcu 2017 yılının ilk yarısı itibariyle 311 milyon TL** seviyesine gerilemiş olup borcun %66'sı TL, %34 ise ABD Doları cinsindedir.
- Borcun ortalama vadesi bir yıldan azdır.

(milyon TL)	Konsolide Toplam Borç	Nakit ve Nakit	
		Benzerleri	Net Borçluluk
2017/6	311,1	63,9	247,2
2016/12	354,9	115,6	239,2

2017/6	TL	USD
Kısa Vadeli Borçlar	305,6	87,2
Kredi Faiz Tahakkuku	5,5	1,6
<b>Toplam Borç</b>	<b>311,1</b>	<b>88,7</b>

Devam eden projelerin finansmanı için gerekli olan **net işletme sermayesi\*** (uzun vadeli ticari alacaklar ve borçlar dahil) gereksinimi 2016 yılsonundaki 665 milyon TL seviyesinden 2017 yılının ilk yarısında 672 milyon TL seviyesine gerilemiştir.

\*\* Net İşletme Sermayesi = (Dönen Varlıklar – Nakit ve Nakit Benzerleri + Uzun Vadeli Ticari Alacaklar) - (Kısa Vadeli Yükümlülükler - Kısa Vadeli Borçlanmalar + Uzun Vadeli Ticari Borçlar)

**NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.**

**SPK Mevzuatı Çerçevesinde Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış  
Kar veya Zarar Tablosu**

	(TL) 2Ç/2017	2Ç/2016	1Y/2017	1Y/2016
<b>HASILAT</b>	<b>325.424.531</b>	<b>248.588.135</b>	<b>493.302.768</b>	<b>453.053.613</b>
Satışların Maliyeti (-)	(290.479.877)	(219.175.707)	(440.809.637)	(401.159.424)
<b>BRÜT KAR</b>	<b>34.944.654</b>	<b>29.412.428</b>	<b>52.493.131</b>	<b>51.894.189</b>
Pazarlama, Satış ve Dağıtım Giderleri (-)	(13.214.334)	(11.801.281)	(26.312.389)	(24.791.527)
Genel Yönetim Giderleri (-)	(8.515.890)	(6.014.647)	(15.514.549)	(10.443.247)
Araştırma ve Geliştirme Giderleri (-)	-	583.902	-	-
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	2.898.060	2.696.686	1.794.185	8.360.544
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler (-)	(1.037.405)	(2.491.074)	(1.842.407)	(4.040.525)
<b>ESAS FAALİYET KARI</b>	<b>15.075.085</b>	<b>12.386.014</b>	<b>10.617.971</b>	<b>20.979.434</b>
Yatırım Faaliyetlerinden Gelirler/ (Giderler)	233.646	(2.047)	249.857	17.111
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımların Karlarından Paylar	22.658	38.427	71.082	79.289
<b>FİNANSMAN GELİRİ ÖNCESİ FAALİYET KARI</b>	<b>15.331.389</b>	<b>12.422.394</b>	<b>10.938.910</b>	<b>21.075.834</b>
Finansman Gelirleri	1.880.285	5.755.920	5.008.810	781.969
Finansman Giderleri (-)	(15.891.596)	(12.040.018)	(21.651.110)	(28.032.317)
<b>VERGİ ÖNCESİ KAR</b>	<b>1.320.078</b>	<b>6.138.296</b>	<b>(5.703.390)</b>	<b>(6.174.514)</b>
Vergi (gideri)/ geliri	5.293.275	(708.300)	13.094.621	9.836.739
- Dönem vergi (gideri)/geliri	-	-	-	-
- Ertelenmiş vergi geliri/ (gideri)	5.293.275	(708.300)	13.094.621	9.836.739
<b>DÖNEM KARI</b>	<b>6.613.353</b>	<b>5.429.996</b>	<b>7.391.231</b>	<b>3.662.225</b>
<b>FAVÖK</b>	<b>18.761.357</b>	<b>19.166.531</b>	<b>23.855.753</b>	<b>28.553.343</b>

**NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.**  
**Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış**  
**Konsolide Bilanço**  
**(TL)**

	2017/6	2016/12
Nakit ve Nakit Benzerleri	63.933.382	115.641.750
Ticari Alacaklar	698.625.351	697.710.992
Diğer Alacaklar	637.398	511.938
Türev Varlıklar	0	0
Stoklar	95.867.005	83.991.024
Devam Eden Sözleşmelere İlişkin Varlıklar	162.895.711	148.684.598
Diğer Dönen Varlıklar	75.788.138	76.248.383
<b>Toplam Dönen Varlıklar</b>	<b>1.097.746.985</b>	<b>1.122.788.685</b>
Ticari Alacaklar	92.257.531	88.574.586
Maddi Duran Varlıklar	36.849.483	40.167.155
Finansal Yatırımlar	2.162.070	1.940.781
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	100.506.133	105.917.725
Şerefiye	64.278.508	64.500.278
Diğer Maddi Olmayan Duran Varlıklar	36.227.625	41.417.447
Özkaynak Yöntemiyle Değerlenen Yatırımlar	5.182.722	5.121.827
Ertelenmiş Vergi Varlıkları	6.320.002	2.287.385
Diğer Duran Varlıklar	8.908.298	8.688.748
<b>Toplam Duran Varlıklar</b>	<b>252.186.239</b>	<b>252.698.207</b>
<b>Toplam Varlıklar</b>	<b>1.349.933.224</b>	<b>1.375.486.892</b>
Kısa Vadeli Borçlanmalar	311.135.539	354.859.452
Türev Yükümlülükler	362.590	2.678.753
Ticari Borçlar	290.779.023	240.464.539
Diğer Borçlar	9.378.368	8.686.841
Çalışanlara Sağlanan Faydalar Kapsamında Borçlar	16.045.286	17.825.631
Ertelenmiş Gelirler	49.623.863	59.914.737
Kısa Vadeli Karşılıklar	19.416.308	21.178.816
Alınan Avanslar	68.376.295	78.212.274
Dönem Karı Vergi Yükümlülüğü	0	297.664
<b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>765.117.272</b>	<b>784.118.707</b>
Ticari borçlar	38.272	1.945.728
Uzun Vadeli Karşılıklar	19.875.945	22.207.434
Ertelenmiş Vergi Yükümlülüğü	8.845.016	17.519.146
<b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b>	<b>28.759.233</b>	<b>41.672.308</b>
<b>Toplam Özkaynaklar</b>	<b>556.056.719</b>	<b>549.695.877</b>
<b>Toplam Kaynaklar</b>	<b>1.349.933.224</b>	<b>1.375.486.892</b>

**NETAŞ TELEKOMÜNİKASYON A.Ş.**

**SPK Mevzuatı Çerçevesinde Uluslararası Finansal Raporlama Standartlarına Göre Hazırlanmış  
Nakit Akış Tablosu  
(TL)**

	2017/6	2016/6
<b>Net Dönem (Zararı) / Karı</b>	<b>7.391.231</b>	<b>3.662.225</b>
Dönem Net Karı Mutabakatı ile ilgili Düzeltmeler	32.102.011	41.579.846
İşletme Sermayesinde Gerçekleşen Değişimler	(8.224.072)	(66.122.290)
<b>Faaliyetlerden (Kullanılan) Elde Edilen Nakit Akışları</b>	<b>31.269.170</b>	<b>(20.880.219)</b>
Çalışanlara Sağlanan Faydalara İlişkin Karşılıklar		
Kapsamında Yapılan Ödemeler	(21.572.645)	(20.881.775)
<b>Yatırım Faaliyetlerinden Kaynaklanan Nakit Akışları</b>	<b>(2.839.208)</b>	<b>(4.099.326)</b>
<b>Finansman Faaliyetlerinden Nakit Akışları</b>	<b>(61.271.608)</b>	<b>(14.368.923)</b>
<b>Dönem Sonu Nakit ve Nakit Benzerleri</b>	<b>63.933.382</b>	<b>166.257.735</b>

## NETAS HAKKINDA

Netaş Telekomünikasyon A.Ş. ("Netaş"), bilgi ve iletişim teknolojileri alanındaki yenilikçi ve yaratıcı çözümlerle, ulusal ve uluslararası pazarda, servis sağlayıcılar ve kurumlara uçtan uca katma değerli çözümler, sistem entegrasyonu ve teknoloji hizmetleri sunuyor. 1967'den beri sahip olduğu yetkinlik, geniş bilgi ve güçlü deneyimle iş verimliliğinin artışı için çalışan Netaş, bilişim teknolojileri alanındaki faaliyetlerini, güçlü bir birikime sahip yeni nesil ArGe biriminin katkılarıyla sürdürüyor. Aynı zamanda Türk Silahlı Kuvvetleri'nin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla, savunma iletişim ağının modernizasyonunda da önemli bir rol oynuyor.

Türkiye'deki Bilişim 500 bilişim şirketi arasında, 5. kez "Yazılım İhracatı Şampiyonu" olan Netaş, 160'tan fazla küresel operatör için yazılım çözümleri geliştiriyor. Bilişim 500 tarafından açıklanan, 2015 yılı sonuçlarına göre ilk 500 şirket arasında "Yılın Sistem Entegratörü", "Yılın Sistem Entegratörü – Yazılım", "Yılın Sistem Entegratörü –Donanım", "Yılın Ağ Donanımı" ve "Yılın Kurulum Bakım Destek Hizmetleri" kategorilerinde de liderliğini devam ettiriyor. 2015 sonu itibariyle son 7 yılda, ciro bazında, yıllık ortalama büyüme oranı (CAGR) % 25 olan Netaş; müşterilerine network, güvenlik, tümleşik iletişim, sanallaştırma, bulut bilişim, savunma teknolojileri, kamu güvenliği, geniş bant mobil erişim, optik ve taşıyıcı Ethernet, GSM-R, IT entegrasyonu, stratejik dış kaynak kullanımı ve özgün yazılım geliştirme konularında çözüm sunuyor.

Netaş, teknoloji danışmanlığından satış sonrası desteğe kadar, Türkiye'nin yanı sıra Asya-Pasifik ülkeleri, Bağımsız Devletler Topluluğu ile Kuzey Afrika'daki kurumlara, kamu ve savunma sanayisine hizmet veriyor.

Hisselerinin yüzde 36,96'sı Borsa İstanbul'da (BIST) işlem gören şirketin başlıca ortakları arasında, % 48,04 payla OEP (One Equity Partners) Turkey Tech B.V. ve % 15 payla Türk Silahlı Kuvvetlerini Güçlendirme Vakfı yer alıyor.

OEP Turkey Tech B.V. ("OEP") ile ZTE Cooperatief U.A. ("ZTE Cooperatief") arasında, Netaş Telekomünikasyon A.Ş. ("Netaş") sermayesinin %48,04'ünü temsil eden payların tamamının devrine ilişkin olarak bir hisse alım sözleşmesi 6 Aralık 2016 tarihinde imzalanmıştı. Hisse alım sözleşmesinde belirtilen şartlar 28 Temmuz 2017 tarihi itibariyle tamamlanmış olup OEP'nin Şirket'te sahip olduğu paylar ZTE Cooperatief'e devredilmiştir. İşlemi müteakip, ZTE Cooperatief, Netaş'ye %48,04 oranında ortak olmuştur.

## ZTE HAKKINDA

---

ZTE, ileri telekomünikasyon sistemleri, mobil cihazlar ve kurumsal teknoloji çözümlerini, telekom operatörleri, kamu ve özel kuruluşlar ve son kullanıcılara sağlar. ZTE, M-ICT stratejisi kapsamında müşterilerine, tümleşik telekomünikasyon ve bilgi teknolojileri alanlarında uçtan uca entegre ve inovatif çözümler sunarak değer katmaya odaklıdır. Hong Kong ve Shenzhen borsalarına kote olan ZTE'nin (H hisse kodu: 0763.HK / A hisse kodu: 000063.SZ) ürün ve servisleri 160'dan fazla ülkedeki 500'den fazla operatör tarafından tercih edilmektedir. Yıllık gelirinin %10'unu araştırma geliştirmeye ayıran ZTE, uluslararası standart belirleyici kurumlarda yönlendirici görev almaktadır. ZTE kurumsal sosyal sorumluluğa verdiği önem ile Birleşmiş Milletler Global Compact girişiminin de bir üyesidir.

Daha fazla bilgi için; [www.zte.com.cn](http://www.zte.com.cn).

## MALİ TABLOLARIN SUNUMUNA İLİŞKİN ESASLAR

Şirket ve Türkiye’de yerleşik bağlı ortaklıkları, yasal defterlerini ve kanuni finansal tablolarını Türk Ticaret Kanunu (“TTK”) ve vergi mevzuatınca belirlenen muhasebe ilkelerine uygun olarak tutmakta ve hazırlamaktadır.

Yabancı ülkelerde faaliyet gösteren bağlı ortaklıklar muhasebe kayıtlarını ve yasal finansal tablolarını bağlı buldukları ülkenin para birimi cinsinden ve o ülkelerin mevzuatına uygun olarak hazırlamaktadırlar.

İlişikteki özet konsolide finansal tablolar Sermaye Piyasası Kurulu’nun (“SPK”) 13 Haziran 2013 tarih ve 28676 sayılı Resmi Gazete’de yayımlanan Seri II, 14.1 No’lu “Sermaye Piyasasında Finansal Raporlamaya İlişkin Esaslar Tebliği” (“Tebliğ”) hükümlerine uygun olarak hazırlanmış olup Tebliğin 5. Maddesine istinaden Kamu Gözetimi Muhasebe ve Denetim Standartları Kurumu (“KGGK”) tarafından yürürlüğe konulmuş olan Türkiye Muhasebe Standartları / Türkiye Finansal Raporlama Standartları ile bunlara ilişkin ek ve yorumları (“TMS/TFRS”) esas alınmıştır.

İlişikteki yıl sonu konsolide mali tablolar ve dipnotlarında 30.06.2017 ve 31.12.2016 itibarıyla konsolide bilançolar ve 30.06.2017 ve 30.06.2016 itibarıyla konsolide kar veya zarar tabloları mukayeseli olarak yer almaktadır.

## İLETİŞİM

Netaş’a ilişkin finansal raporlar ve ek bilgiler için [www.netas.com.tr](http://www.netas.com.tr) adresini ziyaret edebilir ya da aşağıdaki yetkilimizle iletişim kurabilirsiniz;

**Çağrı DEMİREL**

**Yatırımcı İlişkileri Müdürü**

**Tel: +90 216 522 5209**

[cagrid@netas.com.tr](mailto:cagrid@netas.com.tr)

[yatirimci@netas.com.tr](mailto:yatirimci@netas.com.tr)