

NETAS

2014 Değerlendirme

25 Şubat 2015

Hoşgeldiniz

İçerik:

- Stratejik değerlendirme
- Finansal değerlendirme
 - 2015'e bakış



Stratejik değerlendirme

C. Müjdat Altay, CEO

**2014 yılını stratejilerimiz doğrultusunda
tamamladık**

**Bölgesel
Sistem
Entegratörü
Netaş**

Bölgesel Sistem

Entegratörü

sektörlerde

işleme

krasi

büyüme

teknolojilerde

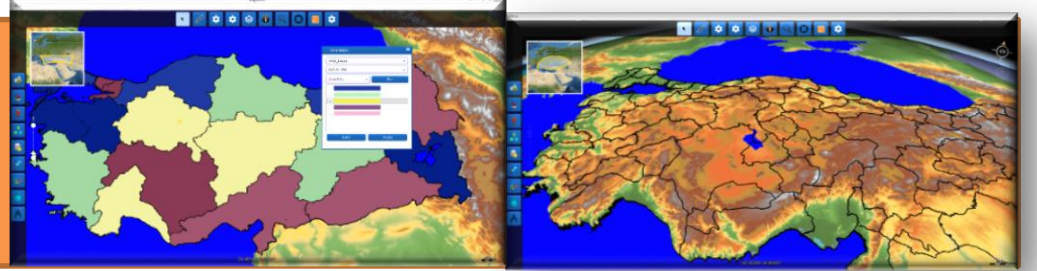
ürün ve çözümler

Müşterilerimize yeni nesil teknolojilerle **AKILLI** çözümler sunuyoruz

Akıllı ulaşım,
Akıllı şehir



Akıllı felaket yönetimi



Akıllı bina,
Akıllı stadyum



e-devlet uygulamaları



Dikey sektörlerde büyümeye devam ettik



Enerji



Finans/Bankacılık



Telekomünikasyon



Spor



Perakende

Uluslararası pazarlarda büyük başarılar elde ettik

200'e yakın küresel operatöre yılda yaklaşık 30M \$'lık yeni nesil yazılım çözümleri

Cezayir: 5 yıllık 72 M \$'lık çerçeve kontratı
Bangladeş: 200 Gbps optik altyapı
Kazakistan ve Özbekistan: IP temelli altyapı

Yurtdışı satışlarda %110, siparişlerde %260 artış

NETAS

200'e yakın küresel operatöre yılda yaklaşık 30M \$'lık yeni nesil yazılım çözümleri

Cezayir: 5 yıllık 72 M \$'lık çerçeve kontratı
Bangladeş: 200 Gbps optik altyapı
Kazakistan ve Özbekistan: IP temelli altyapı

Yurtdışı satışlarda %110, siparişlerde %260 artış

ArGe'mizde dünya standartlarında ürün geliştiriyoruz



Milli 4G – LTE Advanced teknolojisi

Siber
güvenlik

Savunma

Multimedya
ve VoIP

Finansal değerlendirme

İlker alışkan, CFO

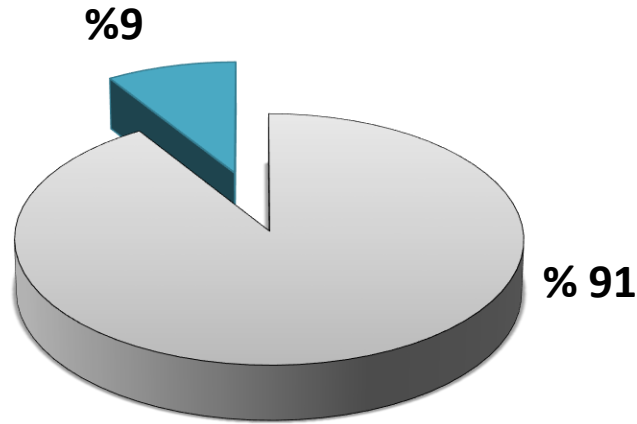
2014 Yılına Genel Bakış

Milyon TL	2013	2014	% Değişim
Alınan Siparişler	767	835	%9
Satış Hasılatı	631	741	%17
FAVÖK	23	39	%70
Kayıtlı Siparişler	329	468	%42
Operasyonlardan sağlanan nakit	(149)	27	%120

Stratejimiz doğrultusunda 2014 hedeflerimize ulaştık

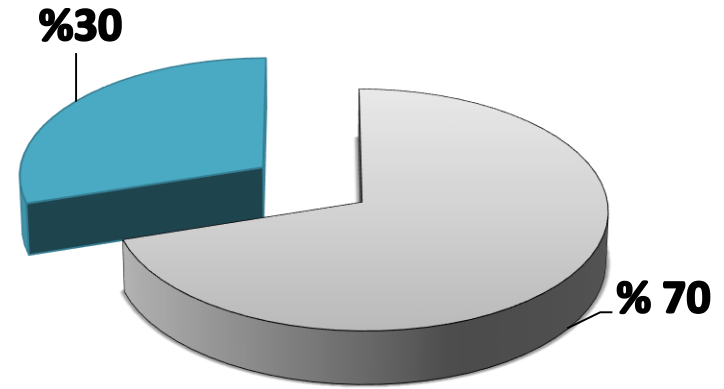
Alınan Siparişler

2013 yılında alınan siparişler



□ Yurtiçi
■ Yurtdışı

2014 yılında alınan siparişler

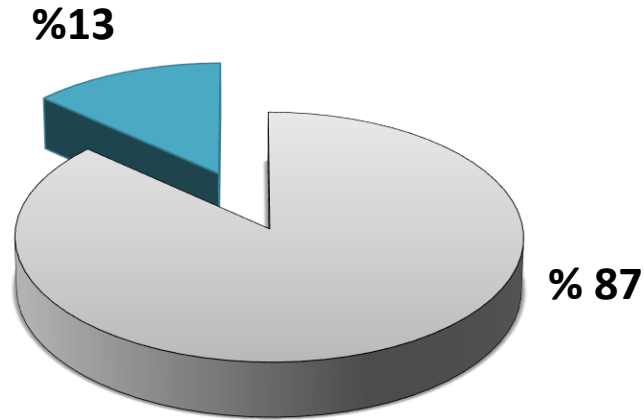


□ Yurtiçi
■ Yurtdışı

Yurtdışından alınan siparişler 69M TL'den 250M TL'ye büyüdü

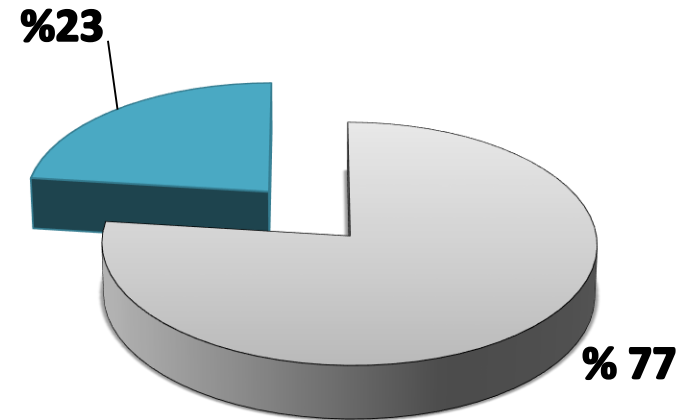
Satış Gelirleri

Y2013



■ Yurtiçi
■ Yurtdışı

Y2014

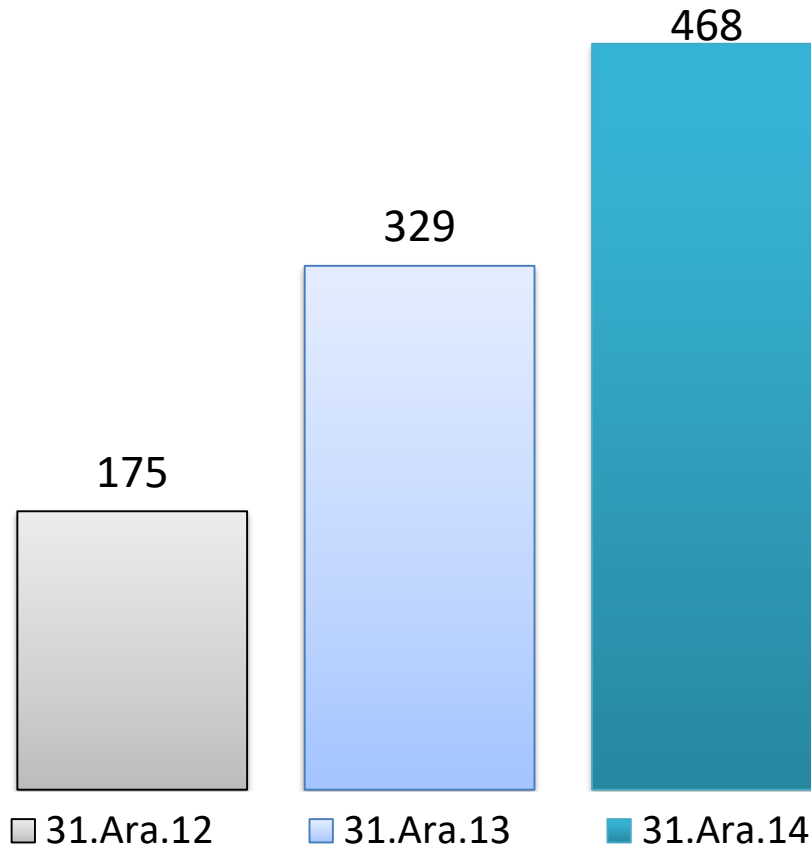


■ Yurtiçi
■ Yurtdışı

Yurtdışı satış gelirleri 82M TL'den 171M TL'ye arttı

Kayıtlı Siparişler

Milyon TL



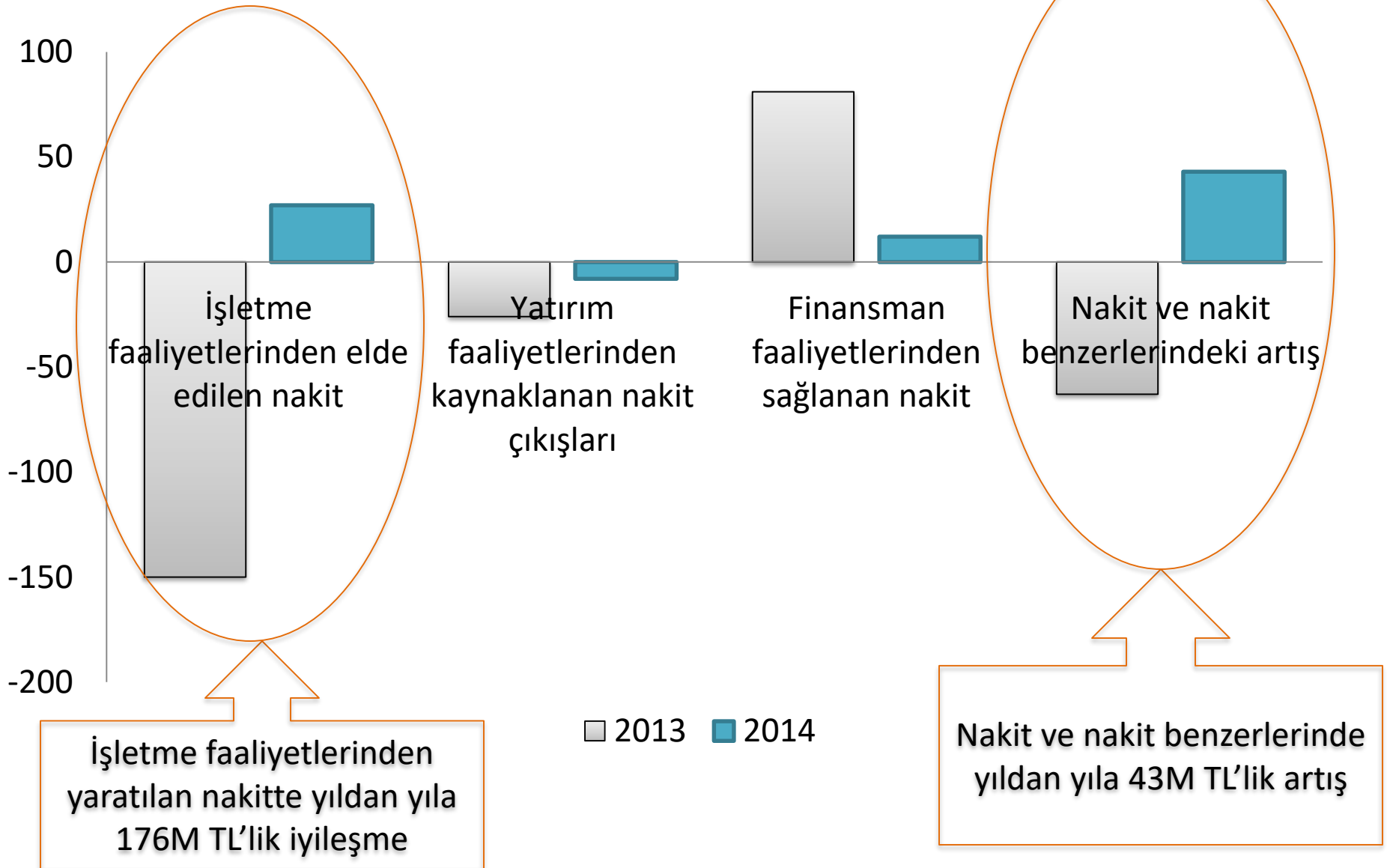
Kayıtlı
siparişlerde
3 yılda
%40 artış

Karlılık

Milyon TL	2013	2014	% Değişim
Satış gelirleri	631	741	%17
Brüt kar marjı	65	83	%28
Brüt Kar Marjı %	%10	%11	100 bps
Operasyon giderleri	52	60	%15
FVÖK	13	23	%77
FVÖK %	%2	%3	100 bps
FAVÖK	23	39	%70
FAVÖK %	%4	%5	100 bps

- Brüt kar marjında yıldan yıla 100 bps artış
- Operasyon giderlerinin satış gelirlerine oranının sabit kalması

Nakit Akışı



2015'e bakış

2015 finansal hedefler

- Kontrollü büyüme ve karlılığı iyileştirme
- Satış gelirinde yıldan yıla %13 artış
- FAVÖK marjının yıldan yıla 100 baz puan artması
- İşletme faaliyetlerinden pozitif nakit yaratmak

Teşekkürler ...

Sorularınız ?